

おいしい話にご用心

きっぱりはっきり断ろう

おいしい話はないとわかっていても、なぜひっかかる人が多いのでしょうか。
ひっかけのテクニック、ひっかかる心理や事例から、常にあやしいと気づくアンテナをもとう。

その1 最近、こんな商法が増えていきます。あなたは出会ったことがありますか？

18才 Aさんの場合

先輩、ぜひ連れて行って下さい！
断るのも気まずいな...

いいバイトがあるんだ。君もどう？
いっしょに説明会にいかない？
簡単に、高収入が得られるんだ！
話を聞いただけでもいいから。

この就職DVDで学べば、君の就職はばっちり。
まとめて購入し友だちに販売すればマージンが入るから、
いいバイトになるよ。今なら特別に10セット30万でいいんだよ。

でも、ボク、お金ないし...

ボクは消費者金融で借りたけど、
すぐもとがとれたよ。

それから半月後

まったく売れないのに、○△ローンの
支払日もうすぐ。どうしよう...

解約？返品？何言ってるの。売れなくても
販売してくれる友だち紹介してくれたら
10万円の紹介料を渡すよ。

そんな...

売れないとわかっていて紹介なんて
できないし、かといってローンが...

Q Aさんのどんな心理につけ込んだのだろう。

A

19才 B子さんの場合

きれいなお肌ですね！
はあ...

少しいいですか？
簡単なアンケートに
協力してください。

それじゃあ
立ち話もなんだし、
喫茶店にでも
こいっしょにいただけ
ますか？

すぐにすむ
というなら...

このエステは化粧品も付いてるし、もっと
美しくなれますよ。トップモデルも
利用しているんだから!!

ココロワイ...

もう3回も行ったのに
顔もはれてきたし、
やめたいけど
お金は返ってくる
のかしら...?

契約書
3ヶ月間 10回で
¥300,000

Q なぜB子さんは、ついていったのだろう。

A

20才 Cさんの場合

先輩、ぜひ連れて行って下さい！
断るのも気まずいな...

いいバイトがあるんだ。君もどう？
いっしょに説明会にいかない？
簡単に、高収入が得られるんだ！
話を聞いただけでもいいから。

お？ 限定物だから
もうないと思っていたのに、
ネットで売ってるな。

ちょっと高いけど、
思い切って買っちゃおう。
みんなに自慢できるし。
よし、クリックして
申込み完了...

なんだよこれ！
たのんだものとちがうし、
もしかしてニセモノ？
お金を全額払っちゃった
のに。

マジかよ。
オレって
だまされたの？
一体どうしたら
いいんだよー。

この電話は現在
つかわれて
おりません...

Q Cさんがこのようにならないためにはどうしたらよいか。

A

その2 イラストか言葉できっぱり断ってみよう

連鎖販売(マルチ商法)に対して

先輩、ぜひ連れて行って下さい！
断るのも気まずいな...

いいバイトがあるんだ。君もどう？
いっしょに説明会にいかない？
簡単に、高収入が得られるんだ！
話を聞いただけでもいいから。

キャッチセールスに対して

きれいなお肌ですね！
はあ...

少しいいですか？
簡単なアンケートに
協力してください。

インターネット販売に対して

お？ 限定物だから
もうないと思っていたのに、
ネットで売ってるな。

その3 売りつける商品を決め、悪質業者になりきって、販売方法やセールストークを考えてみよう

いつ	
どこで	
だれに	
どんな状況の時に	
どうするか ・方法 ・セールストーク	

商品名	
値段	

悪質業者になりきってみると
いろいろ問題がみえてくるよ。

その4 悪質業者とその客(被害者)になって、ロールプレイングしてみよう